

WirtschaftsImpulse³

Alles was Sie brauchen um jetzt erfolgreich zu sein

Impulse wie Sie gegen den Trend wachsen können

Zuhören, mitmachen, nach machen und sofort profitieren



Nadja Lins

ist Expertin für Krisenmanagement mit der Philosophie: Krisen menschlich lösen. Der Erfolg der Führungskräfte, Unternehmer und Manager im Krisenmanagement ist auf die Kombination ihrer beiden Berufe zurück zu führen. Der analytische Verstand der selbstständigen Rechtsanwältin und das hohe Einfühlungsvermögen als Coach, gekoppelt an offenes Feedback und viel Humor begeistert Klienten, Zuhörer und Workshopteilnehmer gleichermaßen.

Krisen menschlich lösen!

Enfliehen Sie der globalen negativen Krisenstimmung und lösen Sie stattdessen ihre eigene Krise – und zwar menschlich! In einem sind sich alle Menschen einig, das Wort „Krise“ steht für einen – fast schon endgültigen – negativen Zustand. Die Folge: Mutlosigkeit, Pessimismus, Hoffnungslosigkeit, Angst, Depression, BurnOut und Suchtverhalten. Sind Sie ein Krisen- Opfer?

Werden Sie Krisen-Löser!

Nach diesem kurzweiligen Vortrag werden Sie einige Techniken, Tipps und Perspektiven parat haben, um der nächsten Krise sowohl gelassen, als auch menschlich ins Auge sehen zu können.

www.nadjalins.de



Michael A. Heun

ist Vertriebstrainer- und Management Coach, Partner von INtem, Mannheim, Mitglied der German Speaker Ass. (GSA), Qualitätszertifiziert durch ZQS, Dipl. Betriebswirt -Marketing-. Erleben Sie, wie fachlich fundierte Inhalte spannend, authentisch und mit einem gelungenen Schuss Humor präsentiert werden. Er ist Preisträger des Int. Deutschen Trainingspreises in Gold 2008.

KonjunktURBO

Wachstum gegen den Trend

Starten Sie jetzt Ihre persönliche KonjunktOUR. Finden Sie den Schalter der Sie auf durchstarten programmiert und erfüllen sich die Ziele, denen Sie sonst hinterher schauen. Hier können Sie Ihre Erfolgsgeschichte neu schreiben und in die Königsklasse der Unternehmer aufsteigen.

Das erwartet Sie:

- Vom Unterlasser zum Unternehmer
- Erfolge entstehen im Kopf
- Veränderungen erfolgreich meistern
- Verkaufen, verkaufen, verkaufen
- PowerVoll in die Pole-Position
- TURBO Trends für mehr Wachstum

www.heun.biz



Alexander Süßel

ist Inhaber und Gründer von „Der Unternehmensarchitekt“. Sein Motto: Hier wachsen Unternehmen. Der Dipl. Betriebswirt hat u.a. bei der Nestlé Deutschland AG neue Vertriebskanäle entwickelt. Jetzt baut er vorwiegend für Mittelstandsunternehmen lukrative, neue Kundengruppen sowie Absatzmärkte auf. Durch seine Impulse bringt der Unternehmensarchitekt neue Ideen und frischen Wind in jedes Unternehmen.

Die Zukunft beginnt heute

Innovationen sind die Treiber der Zukunft. Erleben Sie neue Impulse für Ihr Geschäftsmodell und optimieren Sie ihr Geschäftskonzept für Morgen. Ziel des Vortrages wird ein persönliches Kopfkino für Ihren Unternehmerkopf sein. Damit Sie ab morgen mit der Ausrichtung Ihres Unternehmens für die Zukunft starten.

Der Nutzen in Kürze:

- Existenzsicherung durch Neuheiten
- Managen von Innovationen in Unternehmen
- Vorgelebte Innovationskultur
- Lösungen durch Potentialtage
- Tipps zur aktiven Gestaltung von Morgen

www.unternehmensarchitekt.de

Donnerstag, **01. Oktober 2009**

18 bis 21 Uhr

Hotel Nassau-Oranien/Hadamar

Borngasse 21, 65589 Hadamar/www.nassau-oranien.de

30,- € Vorkasse / 36,- € Abendkasse (exkl. Verpflegung)

WirtschaftsImpulse³

Melden Sie sich per Fax mit diesem Formular an: eFAX 0721/151 33 46 63

Anmeldung per E-Mail: mail@marun-events.de

Organisation und Rückfragen über Marun Events: Tel. 06431/21 209 26 oder mail@marun-events.de

Anmeldung/Fax: 0721/151 33 46 63

Ja, **ich** melde mich an zu WirtschaftsImpulse³
am **01. Oktober 2009 im Hotel Nassau-Oranien**, Hadamar
zum Preis von **30,- €** (exkl. Verpflegung)

Name/Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße/Hausnr.

PLZ/Ort

Telefon

E-mail

Hiermit willige ich/wir in die Teilnahmebedingungen ein.

Datum

Unterschrift

Mehr Infos und Online Anmeldung auf: www.mittelstandsfan.de

Teilnahmebedingungen

1. Nach der schriftlichen Anmeldung erhält der Teilnehmer eine Rechnung, die als Anmeldebestätigung gilt.
- 2.) Die Teilnahmegebühr ist spätestens 7 Tage vor Beginn der Veranstaltung vollständig und unter Angabe der Rechnungsnummer per Überweisung zu begleichen.
- 3.) Für kurzfristige Buchungen ist in jedem Fall telefonisch Kontakt mit dem Veranstalter aufzunehmen.
- 4.) Rücktritt: Die Stornierung einer Anmeldung muss ebenfalls schriftlich erfolgen und ist bis 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn – entscheidend ist der Eingang der Stornierung bei Marun Events – gebührenfrei. Wird diese Zeit unterschritten, wird die halbe Teilnahmegebühr berechnet. Für Stornierungen ab 3 Tage vor der Veranstaltung oder weniger wird die volle Teilnahmegebühr berechnet. Dem Teilnehmer steht aber in jedem Fall das Recht zu, einen Ersatzteilnehmer zu benennen.
- 5.) Der Veranstalter ist berechtigt, die Veranstaltung bei zu geringer Belegung abzusagen. In diesem Fall sind die Teilnahmegebühren umgehend an die Seminarbücher zurück zu erstatten.